

Shipping Italy

Il quotidiano online del trasporto marittimo

Banca Patrimoni Sella & C. si è presentata all'armamento italiano

Nicola Capuzzo · Friday, November 22nd, 2024

Lo ShipDay organizzato da Confitarma a Napoli a fine ottobre è stato anche l'occasione di presentarsi per alcune imprese 'new entry' nel mondo armatoriale che intendono farsi spazio ed espandere la propria attività anche nel comparto dei trasporti marittimi. Tra queste spiccava ad esempio Banca Patrimoni Sella, società del gruppo Sella specializzata nella gestione e amministrazione dei patrimoni della clientela privata e istituzionale. Antonio Martello, capo area territoriale della sede di Napoli, a SHIPPING ITALY spiega quali siano le considerazioni che hanno spinto l'istituto di credito a intervenire direttamente all'evento organizzato dalla Confederazione Italiana Armatori.

Partiamo dal raccontare perché Banca Patrimoni Sella era presente all'ultima assemblea di Confitarma in qualità di espositore e speaker?

"La nostra partecipazione all'assemblea di Confitarma nasce dalla volontà di rafforzare il legame con il settore armatoriale, uno dei pilastri dell'economia italiana. Il nostro intervento, come espositore e speaker, ha mirato a sottolineare il ruolo della banca come partner strategico per le aziende che operano nel mondo dello shipping. Abbiamo voluto evidenziare il nostro impegno nel fornire soluzioni tailor-made, un approccio che ci permette di rispondere alle specifiche esigenze di un settore complesso e in continua evoluzione come quello della navigazione. La nostra presenza conferma anche l'importanza che attribuiamo alla blue economy, considerata una leva strategica per uno sviluppo economico sostenibile."

Che tipo di servizi in concreto l'istituto intende proporre al mondo dello shipping e più precisamente delle società armatoriali?

"Siamo presenti sul mercato con un'ampia gamma di servizi integrati, che spaziano dall'investment banking al venture capital, dal wealth management alla consulenza patrimoniale.

In un settore ad alta intensità di capitale come lo shipping, il ricorso a fonti di finanziamento alternative, oltre a quelle tradizionali, è diventato una necessità imprescindibile. La nostra divisione di Corporate e Investment Banking (Cib) è pronta a offrire un supporto completo, mettendo a disposizione una vasta gamma di servizi. Ci occupiamo di advisory, non solo in ambito M&A, ma anche della strutturazione ed emissione di mini bond, basket bond, Esg bond e di ogni

altra forma di finanza strutturata, sostenibile e alternativa al credito bancario tradizionale.”

Con quante e quali controparti del mondo armoriale già oggi Banca Patrimoni Sella lavora?

“Collaboriamo attivamente con numerose realtà del settore armoriale, privilegiando aziende di piccole e medie dimensioni, fortemente radicate nel territorio.

La nostra passione e il legame con il mare ci vedono protagonisti di numerose iniziative, tra cui spicca la regata Lunga Bolina, da noi organizzata, che ogni anno attira centinaia di professionisti e imprenditori, anche del mondo dello shipping.

Questo evento non rappresenta solo un’importante occasione di networking, ma è anche una testimonianza concreta del nostro impegno nel costruire relazioni solide e durature con le controparti di un settore strategico come quello armoriale.”

A quale target di aziende l’istituto guarda con interesse?

“Più che un criterio quantitativo, privilegiamo un approccio qualitativo. Cerchiamo di instaurare rapporti con aziende, famiglie e imprenditori che condividono la nostra visione a lungo termine. Siamo interessati a partner che riconoscono il valore di una gestione patrimoniale olistica, orientata alla crescita sostenibile e al consolidamento delle loro attività. Questo ci permette di lavorare con realtà dinamiche, capaci di adattarsi ai cambiamenti del mercato e disposte a costruire progetti di sviluppo ambiziosi.”

Banca Patrimoni Sella intenderà proporsi anche come finanziatore per l’acquisto di asset navali o per operazioni di M&A nel mondo della logistica e dei trasporti?

“Siamo molto incuriositi e interessati alla possibilità di supportare operazioni strategiche nel settore della logistica e dei trasporti, incluse quelle relative all’acquisto di asset navali. Tuttavia, più che semplici finanziatori, ci consideriamo partner. Il nostro obiettivo è costruire collaborazioni solide che possano generare valore condiviso nel lungo termine. Anche in questo caso, l’indipendenza dell’azienda ci consente di offrire soluzioni personalizzate e svincolate da logiche predefinite, garantendo flessibilità e rapidità decisionale.”

N.C.

ISCRIVITI ALLA NEWSLETTER QUOTIDIANA GRATUITA DI SHIPPING ITALY

SHIPPING ITALY E’ ANCHE SU WHATSAPP: BASTA CLICCARE QUI PER ISCRIVERSI AL CANALE ED ESSERE SEMPRE AGGIORNATI

This entry was posted on Friday, November 22nd, 2024 at 9:00 am and is filed under [Economia](#). You can follow any responses to this entry through the [Comments \(RSS\)](#) feed. Both comments and pings are currently closed.

